



Interpellation till regionstyrelsens ordförande Mikael Johansson (M)

Nytt lasarett i Växjö - frågor om partnering, upphandling och konkurrens

Regionfullmäktige har tagit ett inriktningsbeslut att bygga ett nytt sjukhus. Regionstyrelsen har tagit ett beslut att använda s k partnering som upphandling. Bakom detta beslut står Alliansen och Sverigedemokraterna. Socialdemokraterna och Vänsterpartiet förordade en traditionell offentlig upphandling.

Det är oklart hur regionen i upphandling skall välja en partner och om det kommer att finnas några skarpa och tydliga ekonomiska variabler i partnervalet. Min tolkning är att man väljer partner och sedan börjar arbete med projektering och kalkyler mm.

När regionfullmäktige tog inriktningsbeslut framkom att definitivt beslut skulle göras när skarpa anbud låg på regionens bord och vi hade en klar bild av kostnaderna. Men hur kan detta förenas med partnering som sker enligt löpande räkning? Kan man ta ett definitivt beslut om ett nytt sjukhus innan man har en fastställd detaljplan för sjukhustomten?

Med anledning av ovanstående undrar jag:

1. Vilka tydliga och skarpa ekonomiska variabler skall finnas i valet av partner?
2. Kommer konkurrensen av partner efter att valet skett helt offentliggöras eller kommer det att godkännas att partner får kräva sekretess?
3. Kommer arkitekt upphandlas eller väljer partner detta?
4. Kommer delprojekt och underleverantörer att konkurrensutsättas så att ex de många duktiga mindre och medelstora byggföretag i regionen kan lämna anbud? Bestämmer partner detta?
5. När kan regionfullmäktige ta ett definitivt beslut och med vilket beslutsunderlag om det saknas skarpa anbud och man skall arbeta enligt löpande räkning?
6. Är det möjligt att ta ett definitivt beslut innan det finns en fastställd detaljplan?

Carl-Olof Bengtsson (S)